

LUNEDÌ 26 OTTOBRE 2020:

15.30 – 17.00

WS #2

HOPE – THE ESSENCE OF RESOLVING FAMILY DISPUTES

LA SPERANZA: L'ESSENZA DELLA RISOLUZIONE DEI CONFLITTI FAMILIARI

Relatori: Robert J. Merlin and Zanita A. Zacks-Gabriel

LIMITATO A 50 PARTECIPANTI

Vediamo clienti stressati, arrabbiati, depressi o spaventati dal loro futuro. Questo avviene ancor più durante la pandemia di COVID-19. Il workshop presenta i benefici della speranza: come possiamo usarla per centrarci, come condividere quella speranza e darla ai nostri clienti.

18.00 – 21.00

WS #4

RUNAWAY TRAIN: USING COLLABORATIVE PRACTICE TO DERAIL HIGH CONFLICT COURT CASES

IL TRENO IN CORSA: USARE LA PRATICA COLLABORATIVA PER DIROTTARE CASI GIUDIZIALI AD ALTA CONFLITTUALITÀ

Relatori: Russell Alexander, Carrie Heinzl, and Jarrett Johnston

Esploriamo suggerimenti e tecniche per convertire situazioni altamente conflittuali in casi collaborativi di successo. Fermiamo il treno in corsa in qualsiasi fase dei procedimenti e circoscriviamo le questioni, semplifichiamo la disclosure, sviluppiamo valutazioni congiunte, analisi e stime reddituali. Discutiamo l'impatto che ha sull'Accordo di Partecipazione il trasferire un caso giudiziale nel mondo Collaborativo.

22.00 – 1.00

WS #6

COLLABORATIVE MEDIATION: HAS ITS TIME COME?

MEDIAZIONE COLLABORATIVA: È ARRIVATO IL SUO MOMENTO?

Relatori: Kevin R. Scudder, Judith F. Sterling, and Stephen Sulmeyer

È giunto il momento di aggiungere la Mediazione Collaborativa alla nostra carta di servizi? Questo workshop interattivo indagherà i pro e contro del portare la Mediazione all'interno dell'offerta Collaborativa; come potrebbero essere i vari approcci della "Mediazione Collaborativa", come potrebbero essere proposte la Pratica Collaborativa e la Mediazione all'interno degli stessi practice group, e molto altro.

MARTEDÌ 27 OTTOBRE 2020:

14.00 – 17.00

WS #10

**"WOLF IN SHEEP'S CLOTHING" - UNDERSTANDING THE DIFFICULTY MAKING THAT
"PARADIGM SHIFT"**

IL LUPO NEI PANNI DELLA PECORA – COMPRENDERE LA DIFFICOLTA' DI FARE IL CAMBIO DI
PARADIGMA

Relatori: Marta Alfonso, Robert J. Merlin, and Lana M. Stern

I team di professionisti collaborativi sono una componente fondamentale nella risoluzione dei conflitti matrimoniali. Impariamo e sperimentiamo tecniche per riorientare comportamenti o dinamiche di gruppo che interferiscono con la buona riuscita del team. Un'attività divertente e sorprendente, seguita dal debriefing, dimostrerà come questi comportamenti possono essere affrontati,

18.00 – 21.00

WS #12

FROM DEFENDING TO BLENDING: BUILDING ON OUR BEST IDEAS

DALLA DIFESA ALL'ARMONIZZAZIONE: COSTRUIRE SULLA BASE DELLE NOSTRE MIGLIORI IDEE

Relatori: Ron Ousky and Megan Yates

Negli ultimi 30 anni abbiamo assistito nel campo dell'ADR all'esplosione di nuove idee per aiutare le famiglie che attraversano il divorzio, tra cui la crescita della mediazione, la collaborazione, la pratica interdisciplinare, la disaggregazione e l'autorappresentazione. Mentre la maggior parte di queste tendenze ha fornito ai clienti sempre più opzioni, ci sono anche state divisioni, persino tra i costruttori di pace, su quale di questi nuovi strumenti potesse servire al meglio i nostri clienti. Questo ha portato a una cultura in cui, involontariamente, ci siamo trovati a difendere i nostri metodi, da avversari, piuttosto che fondere il meglio di queste idee da veri collaboratori. Mentre è naturale difendere i propri metodi, potremmo avvicinarci a una nuova epoca in cui la prossima generazione di clienti, in particolare i millennial, vorrà che noi passiamo dalla difesa all'armonizzazione. Questo workshop si concentrerà sui cinque grandi filoni nella risoluzione dei conflitti in diritto di famiglia degli ultimi 30 anni e sulle sei opportunità che derivano da questi.

22.00 – 23.30

WS #14

COLLABORATIVE MEDIATION – TOOLS OF COLLABORATIVE PRACTICE IN MEDIATION PROCESSES

MEDIAZIONE COLLABORATIVA – STRUMENTI DI PRATICA COLLABORATIVA NEL PROCEDIMENTO DI MEDIAZIONE

Relatori: Susan Hansen, Casey Holtz and Grant Zielinski

Per assistere le famiglie che stanno attraversando il divorzio o la separazione, e affinché i professionisti collaborativi abbiano modo di prendere parte alle procedure che condividono alla loro filosofia, i professionisti dovrebbero valutare come gli strumenti della Pratica Collaborativa possano essere utilizzati all'interno della mediazione. Questo workshop approfondisce il modo in cui i professionisti collaborativi possono utilizzare efficacemente le strategie collaborative all'interno dei procedimenti di mediazione.

MERCOLEDÌ 28 OTTOBRE 2020:

15.30 – 17.00

WS #18

SHIFTING LEADERSHIP TO A NEUTRAL SPACE IN HIGH CONFLICT CASES

PORTARE LA LEADERSHIP IN UN LUOGO NEUTRALE NEI CASI DI ALTA CONFLITTUALITÀ

Relatori: Diana Deyo Ryan and John Sobraske

Troppo spesso, i casi ad alta conflittualità possono andare fuori controllo. Quando gli avvocati rivestono un ruolo di leadership nella conduzione di un caso, l'attività di tutela, in risposta alle pressioni del cliente, può involontariamente alimentare il fuoco del conflitto. Consegnare la leadership ai neutrali può essere un modo per introdurre un equilibrio che stabilizza la nave che naviga in acque tempestose.

18.00 – 21.00

WS #19

GENDER & THE COLLABORATIVE PROCESS: THE IMPACT OF BIAS AND IDENTITY

IL GENERE E LA PROCEDURA COLLABORATIVA: L'IMPATTO DEI PREGIUDIZI E DELL'IDENTITÀ

Relatori: Allison J. Bell, Justin L. Kelsey and Kim U. Whelan

L'identità di genere e i pregiudizi possono influenzare il procedimento collaborativo in svariati modi. Esploreremo attraverso dimostrazioni e role play i potenziali pregiudizi di genere inerenti i clienti o il team, il modo in cui questi pregiudizi possono condizionare i professionisti neutrali o gli avvocati membri del team e le sfide proposte dai casi tradizionali e non, inclusi i clienti 'non binari' o transgender.

22.00 – 23.30

WS #23

THE ROLE OF BEHAVIORAL FINANCE AND THE FINANCIAL NEUTRAL IN THE
COLLABORATIVE PROCESS

IL RUOLO DELLA FINANZA COMPORTAMENTALE E L'ESPERTO FINANZIARIO NEL PROCESSO
COLLABORATIVO

Relatrice: Janet Baker

Janet Baker ha lavorato come esperta finanziaria in tutti i settori del divorzio, il suo preferito è la Pratica Collaborativa. Janet spiegherà la propria modalità e come usa la finanza comportamentale per mettere i clienti a proprio agio e condividerà come lei e il suo team aiutano i clienti a creare i migliori accordi possibili di divorzio.

GIOVEDÌ 29 OTTOBRE 2020:

15.30 – 17.00

WS #27

COLLABORATIVE MEDIATION: OPENING THE DOOR TO NEUTRALITY

MEDIAZIONE COLLABORATIVA: APRIRE LA PORTA ALLA NEUTRALITÀ

Relatori: Jennifer Suzor and Mary-Anne Popescu

Esamineremo le potenzialità per i diversi professionisti di lavorare in mediazione collaborativa con le famiglie, un approccio al conflitto unico e profondo che utilizza la costruzione di processi riflessivi e la neutralità di un Mediatore per lavorare al di fuori del team collaborativo tradizionale o dell'approccio tradizionale della mediazione; un metodo cucito su misura per ogni famiglia, con un focus sulla risoluzione tempestiva ed efficiente.

18.00 – 19.30

WS #29

SPECIAL NEEDS FAMILIES AND THE COLLABORATIVE PROCESS

FAMIGLIE DAI BISOGNI SPECIALI E PROCEDIMENTO COLLABORATIVO

Relatori: Rebecca Fischer, Thabatta Mizrahi and Ed Sachs

Ci sono sempre più casi di divorzio che coinvolgono bambini con bisogni speciali. Questo workshop offre uno sguardo pragmatico verso i bisogni speciali e le famiglie con bisogni speciali, esamina la loro rilevanza nell'ambito del divorzio e ciò che i professionisti collaborativi possono fare per far funzionare meglio il sistema per questi bambini e le loro famiglie.

22.00 – 23.30

WS #32

THE OVERLOOKED VALUE OF THE CHILD SPECIALIST IN COLLABORATIVE MEETINGS

LA SOTTOVALUTAZIONE DEL VALORE DELL'ESPERTO DEL BAMBINO ALLE RIUNIONI COLLABORATIVE

Relatori: Bart J. Carey, Cathleen Collinsworth, Bruce Fredenburg and Carol Hughes

Gli esperti del bambino, solitamente i professionisti del team meno utilizzati, raccolgono informazioni essenziali: dinamiche familiari, fattori scatenanti e propositi nascosti. Molti sottovalutano quanto gli esperti del bambino siano in una posizione privilegiata per portare coppie in guerra a un accordo. Un team pionieristico e interdisciplinare insegna come vengono impiegati gli esperti del bambino per condurre i clienti verso un accordo, migliorando al tempo stesso l'efficienza dei costi.